

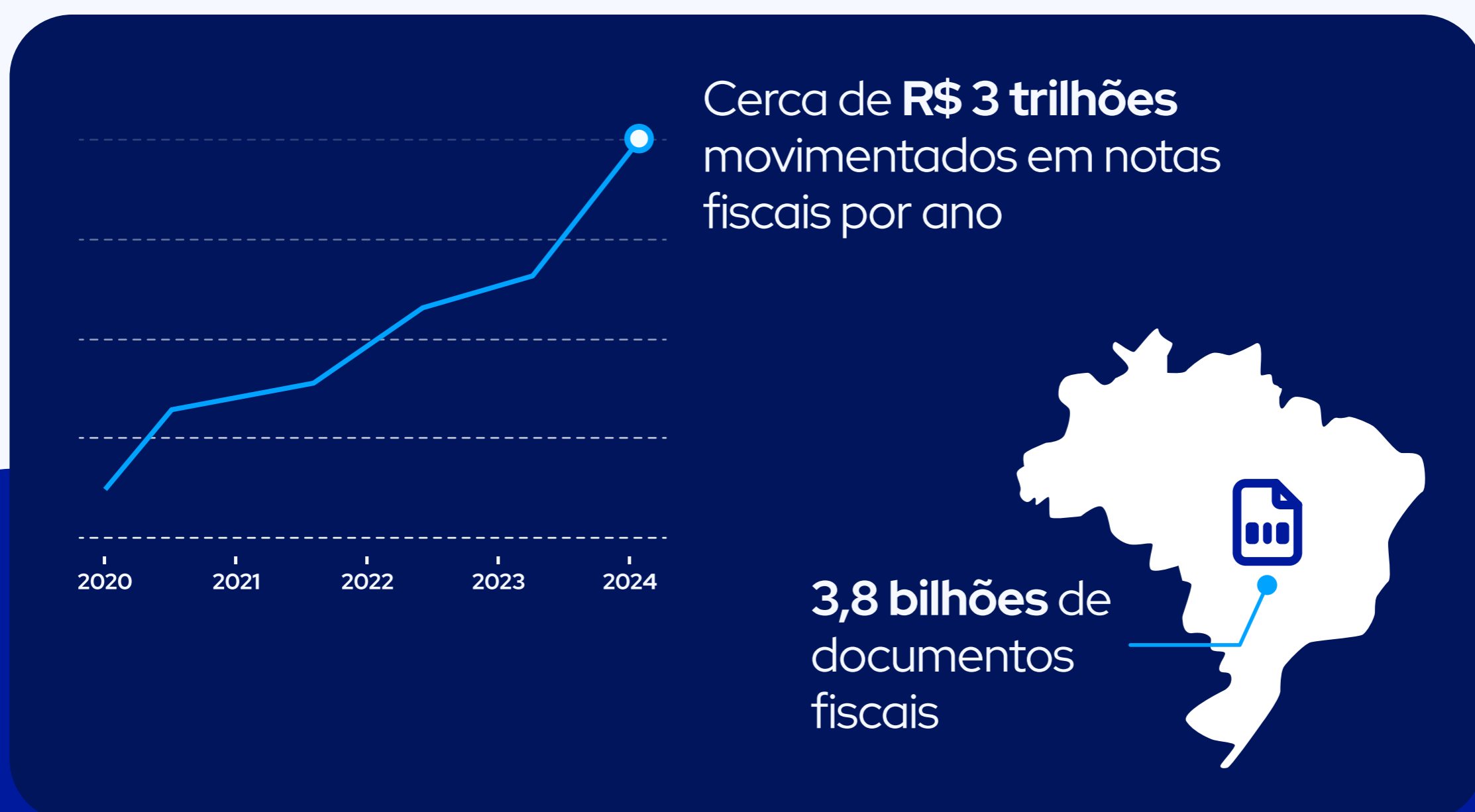
Como os webhooks da Vindi automatizam o fluxo de cobrança da Qive



A **Qive** (antiga Arquivai) é uma plataforma líder em automação de rotinas financeiras que centraliza o fluxo financeiro e fiscal, garantindo segurança, agilidade e conformidade regulatória de 150 mil empresas.

Há **8 anos**, a empresa conta com a inteligência de pagamento recorrente da Vindi. Ao longo desse período, muitos desafios foram enfrentados, o negócio escalou e conquistou novas rodadas de investimento.

Com a missão de **transformar burocracia em oportunidade**, a Qive contabiliza mais de **3,8 bilhões de documentos fiscais** e cerca de **R\$ 3 trilhões movimentados** em notas fiscais por ano, ajudando a reduzir fraudes, multas e custos operacionais.



Faça como a **Qive** e conte com a **Vindi** para **automatizar o seu negócio**

[Fale com nossos especialistas](#)





Como a **API da Vindi** realizou o sonho da **Qive** de ter toda a gestão financeira a um clique de distância 🖱️

A **Qive** tem seu backoffice 100% integrado via Webhook com a Vindi, o que facilita a gestão financeira e tomada de decisão.

Ao migrar e integrar os sistemas, a empresa realizou um sonho antigo de apertar um único botão e obter facilmente todas as informações necessárias para a gestão do negócio.

Com a inteligência de automação, a **Vindi** simplificou o processo de faturamento e cobrança automática para **95% dos clientes da empresa.**

Estes foram os benefícios que levaram o **time financeiro da Qive** a optar pela **Vindi** como sistema para gerenciar assinaturas:



Robustez da API



Qualidade da Documentação



Integração Ágil



Com a **API de Pagamento** da Vindi, os decisores acessam os dados com agilidade, o que melhorou os processos de tomada de decisão e até mesmo as definições de OKR's e projeção de receita.

A Controladoria da Qive sabe que as **integrações** são importantes para conectar processos. Mas as vantagens não param por aí. A integração com a Vindi também foi fundamental para garantir a **qualidade e confiabilidade dos dados** a cada etapa.

De B2B para B2B: como a Vindi garante segurança nos processos financeiros da Qive

A Qive atende clientes de todos os portes e segmentos, incluindo líderes de mercado, como: **Faber-Castell, Bayer, Casas Bahia, Kraft Heinz, Dasa e KaBuM!**

A empresa enfrentava diversos desafios, desde garantir a agilidade do software até oferecer segurança, qualidade e o melhor atendimento personalizado. E a Vindi é uma aliada em diversos níveis.

A Vindi não apenas garante **agilidade no controle do fluxo de faturamento** e oferece indicadores estratégicos que impactam toda a operação, como também simplifica operações complexas por meio de integrações eficientes. Um exemplo é o uso de webhooks, que automatizam e atualizam informações críticas:



"A Vindi, por meio das integrações via webhook, nos ajuda a atualizar as informações dos nossos clientes diretamente no HubSpot, nosso CRM, além de permitir criar as automações necessárias para a manutenção eficiente desses dados dentro da plataforma."



Beatriz Lobo

Coordenadora de Controladoria na Qive

Saiba mais sobre o **PCI Compliance**, uma das principais certificações de segurança do mundo. Esse certificado garante que a empresa realiza os processos devidos de proteção ao processar, armazenar e transmitir dados de cartões de crédito.



[Saiba mais](#)





Como a **Vindi** apoia processos de precificação e impulsiona a escalabilidade **de negócios recorrentes**

A Qive é um caso de sucesso em escalabilidade. A plataforma entrou na Vindi quando ainda era uma startup iniciante.

Ao longo do tempo, a empresa **creceu a quantidade de assinaturas ativas** e evoluiu seu processo de precificação.

Em constante evolução, a empresa realiza testes periódicos em seus planos e, para isso, é essencial contar com uma **plataforma de cobrança recorrente** que permite essa **flexibilidade**.

Com a Vindi, seu negócio não fica preso no modelo de cobrança que cria planos básicos de: 149,90/359,90 e 599,90, por exemplo.

A decisão de **como cobrar está nas suas mãos**, sendo possível criar planos personalizados que levam em consideração:

- ✓ Preço fixo
- ✓ Preço fixo com quantidade
- ✓ Faixa variável por volume
- ✓ Faixa fixa por volume
- ✓ Faixa acumulada por volume

Além dessa flexibilidade para gerenciar planos e assinaturas, a comunicação eficaz e o **suporte contínuo** da Vindi são aspectos fundamentais para o sucesso das empresas que utilizam sua plataforma.

“A Vindi é referência em Customer Success entre nossos Fornecedores. O fato de podermos manter uma comunicação fluida com nosso Account Manager nos ajuda muito no dia a dia. Seja para tirarmos dúvidas ou para novas implementações, temos uma disponibilidade ímpar!”



Ivan Mello

Gerente de Controladoria na Qive

Faça como a **Qive** e garanta **soluções seguras para automatizar processos**

[Fale com nossos especialistas](#)

