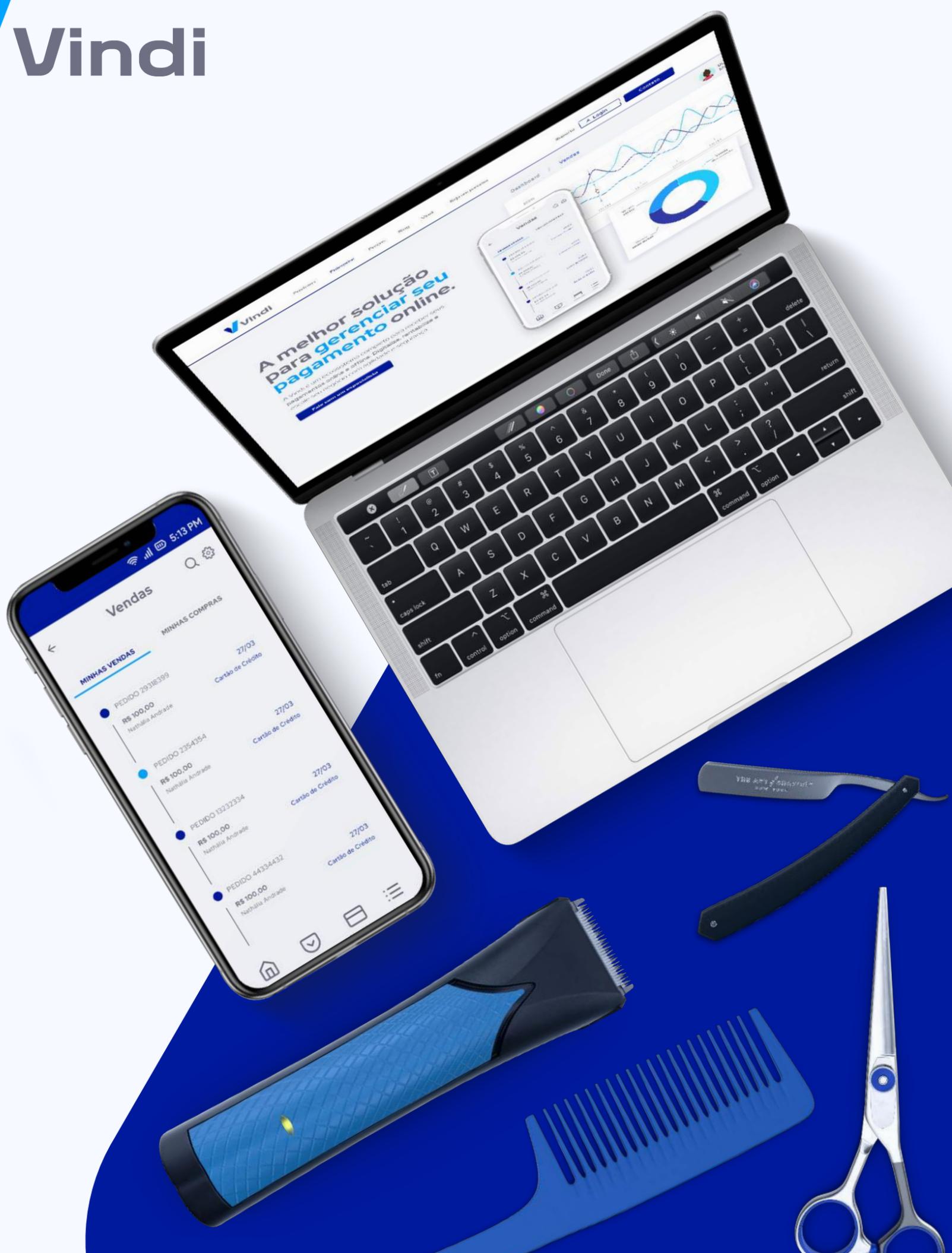


Checklist Barbearia

 Vindi



Checklist para transformar sua barbearia e fidelizar clientes!

O Brasil representa 13% do mercado de beleza masculina global, um resultado que promove o aquecimento de diversos nichos. As barbearias por assinatura são um deles e encontram cada vez mais oportunidades de crescimento no segmento.

Cabelo e barba continuam crescendo sempre, não é mesmo? Então, um cliente que foi até a sua barbearia uma vez, inevitavelmente terá que repetir o serviço em algum momento, certo? Por que não fidelizar esse cliente e garantir que ele volte sempre no seu estabelecimento?

Se você já adota o modelo de assinaturas na sua barbearia, este checklist é a chance para descobrir como otimizá-lo para ampliar sua carteira de clientes.

Se ainda não descobriu como fidelizar seus clientes, descubra o modelo recorrente e veja como escalar sua receita através da fidelização.

✓ **Crie pacotes de serviços para os seus clientes**

Você pode criar pacotes de serviços com barba, cabelo e outros procedimentos e oferecê-los por um certo valor e em uma certa quantidade, ou mesmo de forma ilimitada para o seu cliente cobrando um valor fixo por mês. Assim, você garante que aquele cliente voltará sempre no seu estabelecimento para realizar o serviço e o valor da assinatura estará sempre no seu caixa.

✓ **Cobre seus clientes no modelo Netflix**

Quando adota o modelo recorrente na sua barbearia, você passa a cobrar os seus clientes no mesmo modelo que os serviços de streaming como a Netflix. Isto é, o cliente paga um valor fixo pela assinatura e utiliza os serviços da sua barbearia conforme os pacotes e condições que você criar. A maioria das barbearias oferece cortes de cabelo e barba ilimitados por um valor fechado a cada mês.

✓ **Ofereça diversidade de meios de pagamento**

Uma das chaves para obter sucesso no modelo de barbearia por assinatura é oferecer diversidade de meios de pagamento para o seu cliente. A vantagem é que contando com uma boa plataforma de recorrência, você consegue automatizar os pagamentos através de cartões de crédito, boleto bancário e até PIX.

✓ **Automatize seus processos de cobrança**

Com o modelo recorrente na sua barbearia, você vende o serviço apenas uma vez e continua recebendo por ele sempre. Assim como nos serviços de streaming, você capta os dados de pagamento do seu cliente apenas no ato da venda e as cobranças passam a ser feitas de forma automática no valor, na data e no período combinado, que pode ser mensal, semestral, anual ou como você preferir.



✓ **Aumente a fidelização dos seus clientes**

Como não envolve uma ação do cliente a cada pagamento, já que o modelo recorrente faz as cobranças de forma automática no meio de pagamento que o cliente elegeu quando fechou a compra, as chances de desistência diminuem consideravelmente e, conseqüentemente, a fidelização aumenta.

✓ **Tenha visibilidade sobre o seu negócio**

Quando você adota um modelo por assinaturas na sua barbearia, é preciso acompanhar sua gestão de perto, verificando entradas, saídas, status de assinaturas, pagamentos, cancelamentos e inadimplências. Assim, você consegue informações importantes para traçar estratégias e atuar de forma assertiva em cada caso para reter, conquistar e ampliar a rentabilidade da sua carteira.

✓ **Com a Vindi você tem tudo isso e muito mais!**

A Vindi é a plataforma de recorrência pioneira e a mais robusta do mercado. Nossa solução dispõe de diversas funcionalidades para que você possa **gerenciar as assinaturas da sua barbearia de forma simples e intuitiva.**

Com a Vindi Recorrência você automatiza os recebimentos e pode oferecer diversidade de meios de pagamento aos seus clientes, acompanha os indicadores da sua gestão e ainda tem ferramentas para auxiliar na recuperação de inadimplência e fidelização de clientes.



- ✓ **Receba com cartão de crédito, débito, boleto e PIX.**
- ✓ **Acesse relatórios e dashboards para acompanhar dados e indicadores da sua gestão.**
- ✓ **Envie notificações automáticas de cobrança para lembrar seus clientes antes e após o vencimento.**
- ✓ **Envie links de pagamento através de e-mail, SMS e redes sociais.**
- ✓ **Tenha funcionalidades exclusivas para ajudar na recuperação da inadimplência.**
- ✓ **E principalmente, tenha tempo para se dedicar às estratégias do seu negócio, enquanto a Vindi cuida de toda a parte burocrática para você.**

Fale com o nosso time e revolucione agora mesmo seu negócio!

Quero revolucionar meu negócio >